



# Manual de Uso Portal para Gestión



©2017 SavoCan Servicios Informáticos y Desarrollo de Aplicaciones  
Tel. 626 501373 – email: [info@savocan.com](mailto:info@savocan.com)  
web: <http://www.savocan.com>

## Acceso al programa

En la pantalla de inicio, encontraremos en la parte superior un enlace que nos permitirá registrar al programa a tantos usuarios como necesitemos para la correcta gestión del mismo.

Sin embargo, por motivos de seguridad, estos usuarios no podrán acceder hasta que sean activados por Savocan (el proveedor del servicio).

## Pantalla de Login

Una vez tengamos creados y activados los usuarios para la gestión, podremos desde la pantalla de *Login*, acceder al programa.

En caso de que hayamos olvidado nuestra contraseña, también podremos desde este apartado solicitar que nos remitan un enlace que nos permitirá reiniciar la contraseña y acceder al sistema.

## Apartados principales del sistema

El programa cuenta con tres apartados principales, que permiten gestionar las diferentes opciones disponibles.



The screenshot shows the 'GESTIRO' software interface. At the top right is a 'Logout (demo)' button. The main title 'Gestiro' is displayed, followed by the subtitle 'Gestión integral para clubs de tiro y caza.' Below the title are three hexagonal icons representing the main modules:

- SOCIOS**: Represented by a icon of three people. Below it, the text reads: 'Gestión de las fichas de socio, cuotas, guías de armas, etc.'
- CLUB**: Represented by a house icon. Below it, the text reads: 'Gestión de los datos propios del club, ventas, domiciliaciones, informes, etc.'
- ALMACÉN**: Represented by a icon of a stack of boxes. Below it, the text reads: 'Gestión de almacén, artículos, proveedores, ventas, etc.'



Gestión de Socios /  
Clientes habituales



Gestión de los datos  
del Club / Comercio



Gestión del Almacén  
y Ventas

## Gestión de los datos del Club / Comercio

En el apartado que permite gestionar los datos relacionados con el Club / Comercio, tendremos acceso a:

Los listados de las ventas de material realizadas y a las cuotas de los socios.

También tendremos acceso al apartado de *Informes* que permite generar los informes que han de enviarse a la autoridad competente y a los datos propios del club.

**Gestiro**  
Gestión integral para clubs de tiro y caza.



**CLUB**

 **Datos Club**

 **Ventas**

 **Cuotas Impagadas**

 **Informes**

 **Facturación**

### Gestión de los datos del Club / Comercio

En los datos del club podremos definir todo lo referente a nuestro club / comercio, por ejemplo: dirección, email, cif, etc.

En este apartado también podremos definir algunas opciones que permitirán personalizar el funcionamiento de algunos apartados.

**DEMO Gestiro**



Razón Social	DEMO Gestiro		
CIF	C-32165487		
Cuenta del Club	2052 8000 10 3300052159		
Guía del Club (para compras)	Carta Porte		
Teléfono	928000000	Móvil	609000000
Email	info@savocan.com	Email G.C.	info@savocan.com
Calle	CALLE CLUB	Nº/Piso/Puerta	COMP CLUB
CP	CP CLUB	Localidad	Las Palmas de Gran Canaria

**Actualizar**

## Gestión de los datos del Club / Comercio

El campo *Email G.C.* nos permite especificar el correo electrónico de nuestra Intervención de Armas para enviarles los informes vía email, siempre que nos lo admitan como válido.

También podemos especificar si queremos el logo en los informes que se generen o si queremos que tras cada venta se genere una *Nota de Ventas* y podamos imprimirla.

En el caso de que se envíen los informes a la I.A. desde el programa, dichos informes se enviarán con acuse de lectura, el cual llegará a la dirección email del club especificada en este apartado.

Inicio / DEMO Gestiro

Actualizando Datos: DEMO Gestiro

Razón Social	DEMO Gestiro		
CIF	C-32165487		
Logo	<input type="button" value="Examinar..."/> No se ha seleccionado ningún archivo.		
Cuenta del Club	2052 8000 10 3300052159		
Guía del Club (para compras)	Carta Porte		
Teléfono	Móvil	Email	
928000000	609000000	info@savocan.com	
Email G.C.	Localidad G.C.	Logo en Informes	Imprimir Nota de Ventas
info@savocan.com		<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Calle	Nº/Piso/Puerta	CP	Localidad
CALLE CLUB	COMP CLUB	CP CLUB	Las Palmas de Gran C

## Gestión de los datos del Club / Comercio

Dentro del apartado *Informes* podremos seleccionar el mes del que queremos generar dichos informes, los cuales aparecerán en pantalla permitiendo tanto la descarga como la visualización en formato PDF.

Dichos informes serán generados según el modelo especificado en el BOE correspondiente.

Logout (demo)

Inicio / Club / Informes

**Informes**

Informe Mensual 10-2016

Informes Mes:10-2016

<input type="button" value="Impreso de Cierre Mes"/>	<input type="button" value="Informe General"/>
<input type="button" value="Municion .22 LR"/>	<input type="button" value="Municion 9 mm"/>
<input type="button" value="Acumulado Municion .22 LR"/>	<input type="button" value="Acumulado Municion 9 mm"/>

## Gestión de los datos del Club / Comercio

Cada mes se podrá generar un informe con el *Cierre del Mes*, el cual presentará un resumen de las entradas y salidas para cada artículo a informar.

Un *Informe General* con los movimientos diarios de todos los artículos vendidos.

Dos informes específicos para cada artículo, uno con los movimientos diarios de las ventas y otro con los acumulados totales para cada día.

## Gestión de los datos del Club / Comercio

El apartado de “*Cuotas Impagadas*” nos presentará un listado con la relación de todas las cuotas a cobrar o cobradas por el club, permitiéndonos filtrar los datos por Socio, Importe, Forma de Pago o Estado.

Desde este mismo listado podremos marcar una cuota tanto como pagada o pendiente de pago.

## Gestión de los datos del Club / Comercio

El apartado de *Facturas*, nos permitirá crear un “ticket de caja” para un determinado cliente con los productos que haya comprado.

Facturas					
<a href="#">Nueva Factura</a>					
Mostrando 4 de 4 facturas creadas.					
Fecha de Factura	Nombre	Nº de factura	Nº de Anulación	Estado	
17-01-2017 21:11	0	3	0	pendiente	
05-11-2016 11:51	CANDELA PEÑA, CLAUDIA	2	0	cobrada	
08-10-2016 00:00	CANDELA PEÑA, CLAUDIA	1	0	cobrada	
08-10-2016 00:00	TEIXIDO CAMINO, JOSE ANTONIO	2	0	cobrada	

Para ello crearemos una *Nueva Factura* indicando el C.I.F. del comprador.

**Nueva Factura**

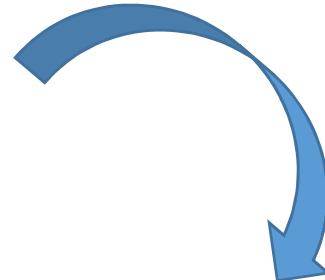
**Nº de factura**  
4

**Nombre**  
Nombre para factura ...

**NIF/CIF.**  
Cif para factura ...

**Fecha de Factura**  
10-07-2017 11:58

**Crear**



Una vez creada, nos aparecerá un resumen de la factura donde podremos seleccionar del listado de la derecha los movimientos que queremos incluir para su facturación.

O eliminar del listado de la izquierda los movimientos que no queramos facturar.

Inicio / Facturas / 4	
Nombre:	C.I.F.:
DEMO Gestiro	C-32165487
Datos de Contacto:	info@savocan.com
928000000	
Dirección:	COMP CLUB
C.P.:CP CLUB	Localidad:Las Palmas de Gran Canaria
<b>Nº Factura :</b> 3	<b>Fecha :</b> 17-01-2017 21:11
<b>Cliente :</b> 0	<b>CIF/NIF:</b> 23654987C
<b>Fecha</b>	<b>Tipo</b>
Artículo	Unidades
No se encontraron resultados	
<b>Fecha</b>	<b>Tipo</b>
Artículo	Unidades
No se encontraron resultados	

## Gestión del almacén y ventas

En este apartado gestionaremos todo lo relacionado con el almacén y las ventas de artículos, así como la creación de categorías.

También podremos definir un listado de proveedores para contar con su información de contacto de forma más simple dentro del propio programa.

**Gestiro**  
Gestión integral para clubs de tiro y caza.



**ALMACÉN**

Almacén Categorías

Artículos Proveedores

### Gestión del almacén y ventas

Al clicar en *Nueva Categoría* veremos que los artículos pertenecerán a una categoría concreta. En el ejemplo se han definido como categorías los diferentes calibres de munición, esto permitirá al programa gestionar diferentes marcas de producto dentro de cada categoría.

Categorías de artículos		
<span>Nueva Categoría</span>		
Mostrando 1-9 de 9 elementos.		
#	Nombre	
	<input type="text"/>	 
1	Municion .22 LR	 
2	Municion 9 mm	 
3	Tarjetas IPSC	 
4	Blancos	 
5	Parches	 
6	Municion .38	 
7	Municion 40 S&W	 
8	Municion 45ACP	 
9	Municion 32 Wancuter	 

## Gestión del almacén y ventas

Por ejemplo:

Categoría -> Calibre 22 LR

Artículos dentro de esa categoría

CCI 22 LR, Blazer 22 LR, Federal

Ammunition 22 LR, etc.

**La correcta definición de los datos en este apartado es muy importante, ya que será lo que nos permita mantener el stock de artículos y la generación de informes correctamente controlados.**

### Categorías de artículos

Nueva Categoría

Mostrando 1-9 de 9 elementos.

#	Nombre	
1	Municion .22 LR	editar
2	Municion 9 mm	editar
3	Tarjetas IPSC	editar
4	Blancos	editar
5	Parches	editar
6	Municion .38	editar
7	Municion 40 S&W	editar
8	Municion 45ACP	editar
9	Municion 32 Wancuter	editar

## Gestión del almacén y ventas

En el apartado correspondiente a los *Artículos*, veremos un listado de los mismos, teniendo aquí la opción de cambiar el orden en que se presentan; lo que nos facilitará el uso del programa.

### Artículos

Nuevo Artículo

Mostrando 1-14 de 14 elementos.

#	Image	Categoría	Proveedor	Nombre	uds por caja	PVP/U.	
1		Municion .22 LR	Armeria Medina	CCI 22LR	0	0,11	editar
2		Municion .22 LR	Armeria Medina	Blazer .22LR Alta Velocidad	0	0,11	editar
3		Municion 9 mm	Armeria Medina	9 mm PB.	0	0,3	editar
4		Municion .38	Armeria Medina	.38 Special Sellier & Bellot	0	0,42	editar

## Gestión del almacén y ventas

En la creación de cada artículo podremos definir la categoría a la que pertenece, el nombre, el proveedor habitual y adjuntar una foto del mismo.

**También definiremos si es un artículo cuya venta ha de informarse a la correspondiente I.A. de la G.C. o no.**

**Nuevo Artículo**

<b>Categoría</b> Seleccionar Categoría ...	<b>Proveedor Habitual</b> Seleccionar Proveedor ...
<b>Nombre</b> <input type="text"/>	<input checked="" type="checkbox"/> <b>Se Informa G.C.</b>
<b>PVP/U.</b> <input type="text"/>	<b>uds por caja</b> <input type="text"/>
<b>Foto</b> <input type="button" value="Examinar..."/> No se ha seleccionado ningún archivo.	
<b>Descripción</b> <input type="text"/>	
<b>Crear</b>	

## Gestión del almacén y ventas

En el apartado de precio pondremos el precio por unidad, esto es que, si el artículo se vende en cajas de 50 unidades por ejemplo y el precio por caja es de 10 euros, en el campo PVP U. (precio por unidad) pondremos el resultado de dividir el precio entre el número de unidades por caja (0,50 €).

**Nuevo Artículo**

<b>Categoría</b> Seleccionar Categoría ...	<b>Proveedor Habitual</b> Seleccionar Proveedor ...
<b>Nombre</b> <input type="text"/>	<input checked="" type="checkbox"/> <b>Se Informa G.C.</b>
<b>PVP/U.</b> <input type="text"/>	<b>uds por caja</b> <input type="text"/>
<b>Foto</b> <input type="button" value="Examinar..."/> No se ha seleccionado ningún archivo.	
<b>Descripción</b> <input type="text"/>	
<b>Crear</b>	

## Gestión del almacén y ventas

El apartado de Ventas nos permitirá comprobar en todo momento el stock en nuestro almacén para todos los artículos, así como ver las últimas ventas realizadas.

Stock en Almacén						
Mostrando 7 de 14 artículos.			Mostrando 10 de 38 Movimientos registrados.			
Artículo	Stock		Fecha	Nombre de comprador	Guia / Porte	Artículo
CCI .22LR	1800		10-07-2017	MANRESA CABRERO, MARTIN	P-445896-4	CCI .22LR
Blazer .22LR Alta Velocidad	1200		30-06-2017	MANRESA CABRERO, MARTIN	P-445896-4	CCI .22LR
9 mm PB	400		12-05-2017	GALIANO CLEMENTE, ALBA	G-0215598-2	CCI .22LR
.38 Special Sellier & Bellot	50		03-11-2016	PEREZ RODAS, CONCEPCION	R-1614636L-2	CCI .22LR
.40 S&W	50		08-10-2016	ENRIQUEZ SIMON, SANTIAGO	U-2254896-7	9 mm PB.
.45 ACP	50		08-10-2016	GALIANO CLEMENTE, ALBA	G-0215598-2	9 mm PB.
.32 Wancuter	50		08-10-2016	CANDELA PEÑA, CLAUDIA	T-91123459L-7	9 mm PB.
			03-10-2016	Club de Tiro Deportivo DEMO Gestiro	Carta Porte	Blazer .22LR Alta Velocidad
			03-10-2016	Club de Tiro Deportivo DEMO Gestiro	Carta Porte	9 mm PB.
<a href="#">«</a> <a href="#">1</a> <a href="#">2</a> <a href="#">»</a>			<a href="#">«</a> <a href="#">1</a> <a href="#">2</a> <a href="#">3</a> <a href="#">4</a> <a href="#">»</a>			

## Gestión del almacén y ventas

Aquí podremos también realizar el ingreso de las compras de material de forma que se actualice el stock de las mismas o realizar la venta de un artículo.

En la venta del artículo podremos informar diferentes campos, en función de si es un artículo que ha de informarse a la G.C. o no.



Stock en Almacén		
Mostrando 7 de 14 artículos.		
Artículo	Stock	
CCI .22LR	1800	
Blazer .22LR Alta Velocidad	1200	
9 mm PB.	400	
.38 Special Sellier & Bellot	50	
.40 S&W	50	
.45 ACP	50	
.32 Wancuter	50	
<a href="#">«</a> <a href="#">1</a> <a href="#">2</a> <a href="#">»</a>		

## Gestión del almacén y ventas

Desde el *Stock en Almacén* también podremos ver, comprar o vender un artículo de la lista, utilizando los iconos de acceso rápido.

Stock en Almacén		
Mostrando 7 de 14 artículos.		
Artículo	Stock	
CCI .22LR	1800	  
Blazer .22LR Alta Velocidad	1200	  
9 mm PB.	400	  
.38 Special Sellier & Bellot	50	  
.40 S&W	50	  
.45 ACP	50	  
.32 Wancuter	50	  
<a href="#">«</a> <a href="#">1</a> <a href="#">2</a> <a href="#">»</a>		



*Ver artículo*



*Comprar*



*Vender*

## Gestión del almacén y ventas

En caso de que deba informarse, se podrá especificar tanto la guía del arma como el DNI del comprador.

**Es este apartado, se informará de la cantidad en unidades sueltas.** Por ejemplo, si la caja trae 50 unidades y hemos vendido dos cajas, informaremos 100 unidades en el campo correspondiente.

Tanto la venta como la compra funcionan bajo los mismos criterios.

### Compra de artículo CCI .22LR

<b>Fecha</b>	<input type="text" value="10-07-2017 12:03:41"/> <input type="button" value="X"/> <input type="button" value="Calendario"/>
<b>Carta de porte</b>	<input type="text" value="Guía / Carta Porte..."/>
<b>Proveedor</b>	<input type="text" value="Proveedor..."/>
<b>Nombre de comprador</b>	<input type="text" value="DEMO Gestiro"/>
<b>CIF Proveedor</b>	<input type="text" value="CIF Proveedor..."/>
<b>Artículo</b>	<input type="text" value="CCI .22LR"/> <input type="button" value="X"/>
<b>Unidades</b>	<input type="button" value=""/>

**compra**

## Gestión de Socios / Clientes habituales

El presente apartado nos permitirá crear nuevos socios, ver las mensualidades de forma similar al apartado “Cuotas Impagadas” de la Sección “Club”

O ver un listado de todos los socios, desde donde se realizarán la mayor parte de las gestiones.

**Gestiro**  
Gestión integral para clubs de tiro y caza.



**SOCIOS**

 Listado Socios  Nuevo Socio

 Armas Guiadas  Mensualidades

### Gestión de Socios / Clientes Habituales

El apartado de *Listado Socios*, nos presentará un listado de los socios dados de alta, permitiéndonos acceder a los datos de cada socio, o a la edición de los mismos de forma directa.

Este listado también es filtrable por diferentes campos, permitiendo de esta forma simplificar la búsqueda de los datos concretos de un socio.

Socios							
Nuevo Socio							
Mostrando 6 de 8 Socios							
Image	Nº de Socio	Licencia Federativa	DNI	Nombre	Apellidos	Teléfono	Email
	1	LI12987654A	12987654A	JOSE ANTONIO	TEXIDO CAMINO	928000001	joseantonio@gestiro.com
	2	LI13987654B	13987654B	MARTIN	MANRESA CABRERO	928000002	martinmanresa@gestiro.com
	3	LI14987654C	14987654C	SANTIAGO	ENRIQUEZ SIMON	928000003	santiago@gestiro.com
	4	LI15987654D	15987654D	MIGUEL ANGEL	CABRERIZO SEGARRA	928000004	miguelangel@hotmail.com
	5	LI21654987A	21654987A	MARIA ELENA	FRAILE LASTRA	928000010	elena22@hotmail.com
	6	LI22654987B	22654987B	CONCEPCION	PEREZ RODAS	928000012	conchyperez48@gmail.com

## Gestión de Socios / Clientes Habituales

La ficha de socio se divide en cuatro apartados principales:

- Datos del Socio
- Cuotas de Socio según Estado
- Armas Guiadas por el Socio
- Últimas compras realizadas

**TEIXIDO CAMINO, JOSE ANTONIO**

	Nº de Socio	1
Nombre	JOSE ANTONIO	
Apellidos	TEIXIDO CAMINO	
DNI	12987654A	
Licencia Federativa	Li12987654A	
Cuota Mensual	10	
Teléfono	928000001	
Email	joseantonio@gestiro.com	
Calle	Malteses	
Nº/Plaza/Portero	22	
CP	35002	
Localidad	Las Palmas de G.C.	

Mostrando 1 de 1 Cuotas pagadas.		
Fecha	Estado	Marcar
01-11-2016	Pagado	<input checked="" type="checkbox"/>

Mostrando 1 de 1 Cuotas pendientes.		
Fecha	Estado	Marcar
01-12-2016	Pendiente	<input checked="" type="checkbox"/>

Mostrando 2 de 2 Guias del socio.

Guia	Nº de Serie	Marca / Modelo	Calibre	Observaciones
D-9612639L-4	99852741	Smith & Wesson / Revólver 357	38 Sp.	Observaciones tanto del arma como de la guía o el socio.
A-4612639L-3	99258147	Beretta / 92F	9 mm	

**Nueva Guía**

Mostrando 1 de 1 compras del socio.

Fecha	Nombre de comprador	Propietario del arma	Guia	Artículo	Unidades	Tipo
08-10-2016 15:20	TEIXIDO CAMINO, JOSE ANTONIO	TEIXIDO CAMINO, JOSE ANTONIO	A-4612639L-3	9 mm PB.	50	venta

## Gestión de Socios / Clientes Habituales

En este apartado podemos ver la información relevante sobre el Socio / Cliente.

También podemos imprimir la ficha de socio con sus datos, así como el correspondiente aviso respecto a la LOPD y el uso de cartuchería comprada en el club.

Podemos también acceder a la modificación de los datos, lo que nos permitirá editar cualquiera de los datos informados.



**TEIXIDO CAMINO, JOSE ANTONIO**

	Nº de Socio	1
Nombre	JOSE ANTONIO	
Apellidos	TEIXIDO CAMINO	
DNI	12987654A	
Licencia Federativa	Li12987654A	
Cuota Mensual	10	
Teléfono	928000001	
Email	joseantonio@gestiro.com	
Calle	Malteses	
Nº/Plaza/Portero	22	
CP	35002	
Localidad	Las Palmas de G.C.	

## Gestión de Socios / Clientes Habituales

El apartado de las cuotas nos permite ver las cuotas de este socio, agrupando en dos columnas los datos, estando en la izquierda las cuotas pagadas y en la derecha las cuotas pendientes de pago.

Desde aquí también podemos marcar cualquiera de las cuotas mostradas, para indicar el estado actual de la misma.

Mostrando 1 de 1 Cuotas pagadas.			Mostrando 1 de 1 Cuotas pendientes.		
Fecha	Estado	Marcar	Fecha	Estado	Marcar
01-11-2016	Pagado	<input checked="" type="checkbox"/>	01-12-2016	Pendiente	<input type="checkbox"/>

pagadas.	
Estado	Marcar
Pagado	<input checked="" type="checkbox"/>

*Si se marca, le cambiará el estado a "pendiente"*

pendientes.	
Estado	Marcar
Pendiente	<input type="checkbox"/>

*Si se marca, le cambiará el estado a "pagado"*

## Gestión de Socios / Clientes Habituales

El siguiente apartado importante es el de las armas guiadas por el socio.

Desde este apartado veremos una relación de las armas guiadas, así como sus características; pudiendo en todo momento modificar algún dato referente a la guía, crear una nueva guía asociada al Cliente / Socio o desactivar alguna de las guías debido a que ya no pertenece a esta persona.

Mostrando 2 de 2 Guías del socio.					
Guía	Nº de Serie	Marca / Modelo	Calibre	Observaciones	
D-9612639L-4	99852741	Smith & Wesson / Revólver 357	38 Sp.	Observaciones tanto del arma como de la guía o el socio.	 
A-4612639L-3	99258147	Beretta / 92F	9 mm		 

**Nueva Guía**



**Debido a la integridad de los datos, las guías de las armas no se pueden eliminar de la aplicación ya que hay datos que desaparecerían del histórico de ventas si lo hiciéramos.**

Nueva Guía de arma

Guía

Nº de Serie

Marca / Modelo

Calibre

Observaciones

Crear